Nona : un outil Saas au service de la transition alimentaire

Nona est un logiciel de gestion qui accompagne les cuisiniers de restauration collective dans la transition alimentaire de leur établissement. Accessible à tous, Nona permet de simplifier l'organisation des cuisines et d'offrir des menus qui préservent les assiettes et la planète.

Tes missions si tu l'acceptes :

En lien avec l'équipe fondatrice et plus particulièrement avec le Head of Sales, tu vas participer au challenge ! Tes tâches :

- Contribuer directement au développement de nona (70%)
- Gérer des ventes complexes à multiples acteurs *(élus, admin, acteurs métiers)* de la phase de contact jusqu'à la signature sur nos modules *Commande* et *Stock*
- Obtenir des rendez-vous pour les ventes du module *Production* avec ingéniosité, persistance et persévérance
- Pré-qualifier les rendez-vous pris et fournir d'excellentes informations aux Sales
- Piloter ton activité de façon analytique via notre CRM (HubSpot) et nos multiples indicateurs
- Faire remonter les retours utilisateurs aux équipes tech et produit
- Collaborer avec l'équipe de vente/marketing pour créer de nouveaux moyens d'acquisition des prospects
- Participer à différentes missions transversales (30%)
- Contribuer à la création de formations de sensibilisation sur la "transition culinaire" *(empreinte carbone, végétarien …)*
- Collaborer à la création de partenariats avec des acteurs engagés pour la transition alimentaire en restauration-collective *(formateurs, coopératives de producteurs, associations …)* et les référencer sur chaque territoire
- Participer à des missions annexes : *étude de marché, communication, pricing, concours, financement …*

Les p’tits plus :

- une équipe jeune et dynamique à taille humaine
- un parcours de formation solide avec des ateliers hebdomadaires et un suivi personnalisé de tes avancées
- télétravail possible
- rémunération selon profil

Process :

- 26 Février - 8 mars : Réception des candidatures
- 4 Mars - 15 Mars : Premier entretien
- 15 Mars - 22 Mars : Second entretien et réponse définitive

Contact : Cliquez sur candidater pour accéder aux informations. /

06.04.43.43.56 / https://www.nona.fr/

Profil recherché

Ton p’tit plus :

- le sujet de la transition alimentaire est un sujet qui te passionne et sur lequel tu es prêt.e à monter en expertise !
- Tu as une formation commerciale ou au moins un grand intérêt pour la vente
- Tu n’as pas peur de passer un appel après l’autre et es résilient.e
- tu es autonome, tu prends d’initiatives et tu aimes les challenges !
- tu es dynamique et tu as le sens du contact humain !